

AAPAS CAMPUS

¡Participa de los talleres y acumula chances para el sorteo de la Experiencia Internacional AAPAS. Socios tienen doble chances!*

IMAGE

CONNECT

TRAINING

BUSINESS

KICK OFF

10:40 a 11:10 h.

10:40 h. LINKEDIN

10:40 h. INTELIGENCIA EMOCIONAL

10:40 h. RETENCIÓN Y CAPTACIÓN

10:40 a 11:10 h.
CRECIMIENTO Y MADUREZ DIGITAL
Daniel Aisemberg

10:40 a 11:20 h.
Potenciando la Atención al Cliente con Inteligencia Artificial
HELPIA

10:55 h. WHATSAPP

10:55 h. MIND FULNESS

10:55 h. NEGOCIACIÓN

11:10 a 11:40 h.

11:10 h. LINKEDIN

11:10 h. INTELIGENCIA EMOCIONAL

11:10 h. RETENCIÓN Y CAPTACIÓN

11:10 a 11:40 h.
CRECIMIENTO Y MADUREZ DIGITAL
Daniel Aisemberg

10:55 h. WHATSAPP

11:25 h. MIND FULNESS

11:25 h. NEGOCIACIÓN

11:40 a 12:10 h.

11:40 h. LINKEDIN

11:40 h. INTELIGENCIA EMOCIONAL

11:40 h. RETENCIÓN Y CAPTACIÓN

11:40 a 12:10 h.
Gestión del siniestro ante una baja total
GRUPO MASS

11:40 a 12:20 h.
Cómo potenciar la exportaciones
JB Broker

11:55 h. WHATSAPP

11:55 h. MIND FULNESS

11:55 h. NEGOCIACIÓN

12:10 a 12:40 h.

12:10 h. LINKEDIN

12:10 h. INTELIGENCIA EMOCIONAL

12:10 h. RETENCIÓN Y CAPTACIÓN

12:10 a 12:40 h.
Planificación societaria y sucesora para el PAS.
Gaston Martinez y Rodrigo Nayar

12:25 h. WHATSAPP

12:25 h. MIND FULNESS

12:25 h. NEGOCIACIÓN

AAPAS CAMPUS

¡Participa de los talleres y acumula chances para el sorteo de la **Experiencia Internacional AAPAS**. Socios tienen doble chances!*

IMAGE	CONNECT	TRAINING	BUSINESS	KICK OFF
15:00 a 15:30 h.				
15:00 h. LINKEDIN	15:00 h. INTELIGENCIA EMOCIONAL	15:00 h. RETENCIÓN Y CAPTACIÓN	15:00 a 15:30 h. Planificación societaria y sucesora para el PAS. Gaston Martinez y Rodrigo Nayar	15:00 a 15:40 h. EXCEL ESTRATÉGICO Potenciando la gestión del PAS joven Com. Jóvenes AAPAS
15:15 h. WHATSAPP	15:15 h. MIND FULNESS	15:15 h. NEGOCIACIÓN		
15:30 a 16:00 h.				
15:30 h. LINKEDIN	15:30 h. INTELIGENCIA EMOCIONAL	15:30 h. RETENCIÓN Y CAPTACIÓN	15:30 a 16:00 h. Análisis de caso Anatomía de una tormenta Ing Tomas Fourcade	
15:45 h. WHATSAPP	15:45 h. MIND FULNESS	15:45 h. NEGOCIACIÓN		
16:00 a 16:30 h.				
16:00 h. LINKEDIN	16:00 h. INTELIGENCIA EMOCIONAL	16:00 h. RETENCIÓN Y CAPTACIÓN	16:00 a 16:30h. Analista de Riesgos Daniel G. Girardi	16:00 A 16:40 h. People Centric al servicio de la gestión de siniestros GRUPO MASS
16:15 h. WHATSAPP	16:15 h. MIND FULNESS	16:15 h. NEGOCIACIÓN		
16:30 a 17:00 h.				
16:30 h. LINKEDIN	16:30 h. INTELIGENCIA EMOCIONAL	16:30 h. RETENCIÓN Y CAPTACIÓN	16:30 a 17:00h. Análisis de caso: Siniestro de Baltimore Ing Tomás Fourcade	
16:45 h. WHATSAPP	16:45 h. MIND FULNESS	16:45 h. NEGOCIACIÓN		
17:00 a 17:30 h.				
17:00 h. LINKEDIN	17:00 h. INTELIGENCIA EMOCIONAL	17:00 h. RETENCIÓN Y CAPTACIÓN	17:00 a 17:30h. Gestión del siniestro ante una baja total GRUPO MASS	17:00 a 17:40 h. Sancor Seguros fideliza al cuerpo de ventas EXCLUSIVO
17:15 h. WHATSAPP	17:15 h. MIND FULNESS	17:15 h. NEGOCIACIÓN		

* Actividades exclusivas para productores de seguros con excepción de Kick OFF
Las actividades tendrán lugar en la planta baja